Sage 30 - Les bases de la Gestion Commerciale

Format :
Présentiel et/ou Distanciel

Durée :
1 jour / 7 h

Référence :
COM-SAG-1134

Public :
Tous gestionnaires dans la vente et achat.

Personnes en situation de handicap :
Vous êtes en situation de handicap et vous souhaitez faire une formation ?
Merci de bien vouloir nous contacter en amont afin d'étudier ensemble vos besoins et les solutions les plus adaptées.

Objectifs de développement des compétences :
Etre capable de réaliser les documents commerciaux de son entreprise.

Pré-requis :
Connaître l'environnement Windows et avoir une bonne maîtrise de la Comptabilité Sage 30. Maîtriser les cycles de facturation à la gestion de stock.

Méthodes Pédagogiques mobilisées :
Les prestations de formation sont assurées par des formateurs professionnels qui utilisent des moyens pédagogiques adaptés.
Dans le cadre de session intra entreprise, possibilité de travailler sur vos projets afin de répondre à vos besoins spécifiques.
Supports de cours pédagogiques imprimés et/ou numérisés.

Répartition du temps (environ) :
Théorique 45%, Pratique 55%

Modalités d'évaluation :
Questionnaire d'auto-positionnement:
Un questionnaire d'auto-positionnement est adressé aux stagiaires en amont de la formation afin de l'adapter aux besoins et attentes des participants.

Évaluation à chaud par le biais de travaux pratiques.

- Exercices, tests d'évaluations (QUIZZ ou QCM ...).

Moyens techniques mobilisés :

Salle(s) de cours équipée(s) des moyens audiovisuels avec le matériel adapté à la formation (si besoin, ordinateur par stagiaire).

Modalité et délai d'accès à la formation :

Sur inscription.
UNIVERS FORMATION s'engage à prendre en charge votre demande sous un délai de 48h et à proposer des dates d'entrée en formation sous un délai de 15 jours, en fonction de vos disponibilités et de celles du formateur pressenti.
Votre rapidité de réponse sur toutes les questions administratives et questionnaires de positionnement permettra d'accélérer le démarrage de votre formation.

Tarif :

Nous contacter pour devis personnalisés.

Programme de la formation

1. Paramétrage de la structure du dossier commercial

Paramétrage des fiches clients/fournisseurs

Paramétrage des dépôts de stockage

Paramétrage des familles d'articles Paramétrage des fiches articles

2. Saisie des documents

Les documents de stocks

Les documents de ventes

Saisie des règlements et d'acomptes Les documents d'achats

3. Pratique autonome

Mise en place dans l'application des exercices proposés

Premiers pas dans la Gestion Commerciale Sage 30

Etude des fonctionnalités annexes à la saisie des documents commerciaux

Accès à l'assistance

Accès à la base de connaissances

4. Bilan apprenant/consultant

Echanges et validation des connaissances de l'utilisateur

Nous contacter :

UNIVERS FORMATION : 05 24 61 30 79

Version mise à jour le 13/05/2020