Les Incoterms 2020 et Crédit documentaire (RUU 600)

Format :
Présentiel

Durée :
2 jours / 14 h

Référence :
TRA-LES-1422

Public :
Commerciaux, Collaborateurs des services Import/Export, Administrateurs des ventes (ADV), Assistantes commerciales, responsable expéditions, cabinets d'assurances, banques, responsables service juridique, D.A.F / Comptabilité etc...

Personnes en situation de handicap :
Vous êtes en situation de handicap et vous souhaitez faire une formation ?
Merci de bien vouloir nous contacter en amont afin d'étudier ensemble vos besoins et les solutions les plus adaptées.

Objectifs de développement des compétences :
Maîtriser l'adéquation des outils crédit documentaire et incoterms, gérer les coûts et les risques sur les opérations internationales.
Maîtriser la documentation de manière efficiente et minutieuse pour lisser les flux physiques, documentaires et financiers.

Pré-requis :
Aucun

Méthodes Pédagogiques mobilisées :
Les prestations de formation sont assurées par des formateurs professionnels qui utilisent des moyens pédagogiques adaptés.
Dans le cadre de session intra entreprise, possibilité de travailler sur vos projets afin de répondre à vos besoins spécifiques. Supports de cours pédagogiques imprimés et/ou numérisés.

Répartition du temps (environ) :
Théorique 45%, Pratique 55%

Modalités d'évaluation :
1 - Questionnaire d'évaluation à chaud rempli par le stagiaire en fin de formation.

2 - Questionnaire d'évaluation à froid de la mise en oeuvre des compétences, rempli par le stagiaire environ 6 mois après la fin de formation.

- Exercices, tests d'évaluations (QUIZZ ou QCM ...).

Moyens techniques mobilisés :

En présentiel :

- Salle(s) de cours équipée(s) des moyens audiovisuels (vidéoprojecteur + écran) avec le matériel adapté à la formation. Pour cette formation, un ordinateur par stagiaire est nécessaire équipé du logiciel. Nous pouvons le fournir au besoin sur simple demande.
- Supports de cours pédagogiques imprimés et/ou numérisés.

A distance ou en formation mixte :

- Un ordinateur pour chaque stagiaire équipé d'une webcam, d'un micro, d'une connexion haut débit, du logiciel objet de la formation et ayant un outil de visio-conférence installé en amont.
- Support de cours numérique fourni par nos soins.

Assistance technique et pédagogique :

En présentiel : Assistance technique et pédagogique assurée par nos formateurs.

A distance ou en formation mixte :
L'assistance technique est assurée par nos équipes par mail ou par téléphone au 05 24 61 30 79.
Nos formateurs assurent l'assistance pédagogique en mode synchrone durant les face à face à distance.

Modalité et délai d'accès à la formation :

Sur inscription.
UNIVERS FORMATION s'engage à prendre en charge votre demande sous un délai de 48h et à proposer des dates d'entrée en formation sous un délai de 15 jours, en fonction de vos disponibilités et de celles du formateur pressenti.
Votre rapidité de réponse sur toutes les questions administratives et questionnaires de positionnement permettra d'accélérer le démarrage de votre formation.

Tarif :

Nous contacter pour devis personnalisés.

Programme de la formation

1. Présentation générale des Règles Incoterms et CREDOC

Présentation des 11 incoterms
Quels incoterms choisir avec un credoc
L'importance de la documentation : Rigueur, efficience, pertinence
Le transfert de risque, la réalisation de l'obligation
Définir la stratégie commerciale, transport, financière de l'entreprise

- Le crédit documentaire : une technique de paiement
Les règles RUU 600, les intervenants et leur rôle
La structure du crédit documentaire
Les crédits documentaires et leur utilisation à l'import et à l'export
Les frais, les commissions obligatoires
Quels documents de transport et d'assurance
Les certificats (de poids, de qualité, d'analyse?)

2. Les modalités d'applications du CREDOC

- Les crédits documentaires usuels
Les crédits documentaires irrévocables
Les crédits documentaires irrévocables et confirmés
Avantages et inconvénient

- Les modes de réalisation et les crédits documentaires spéciaux
Payable à vue, par paiement différé, par acceptation, par négociation
Le Crédit documentaire « Back-to-Back », « revolving », « Red clause », « Green clause »

- Les étapes du crédit documentaire
Le contrat de vente (l'importance de la négociation en fonction de la gestion des risques
L'accord d'ouverture du crédit
Le crédit documentaire lui-même
Les 10 étapes du crédit documentaires

3. Cas Pratiques

Travail en sous-groupes
Discussion plénière sur les réponses aux cas pratiques

Nous contacter :

UNIVERS FORMATION : 05 24 61 30 79

Version mise à jour le 29/10/2021